

Kannattavan tuotannon rakentaminen on haastavaa kasvinviljelytiloilla 2021

Kannattavan tuotannon rakentaminen on erityisen haastavaa pienehköillä muutaman kymmenen peltihehtaarin kasvinviljelytiloilla. Investointituet tai nuoren viljelijän aloitustuki ovat monella perinteisellä kasvinviljelytilalla ulottumattomissa. Tämä on johtanut monella tilalla tukivetoiseen tuotannon optimointiin. Huomattava osa Keski-Suomenkin pelloista on ”muussa nurmituotannossa”. Tuotannontekijät ovat vajaakäytössä.

Markkinoilla tarvitaan edelleenkin suomalaisia kasvinviljelytuotteita. Kotimainen kauppa ja teollisuus pyrkivät laajasti suosimaan kotimaista tuotantoa. Alkutuotteiden ostajien maksukyky tuotteista jää monta kertaa tuottajien odotuksia pienemmäksi. Tilakohtaisten tuotantokustannusten selvittäminen on tiukassa hintatilanteessa oleellisen tärkeää. Viljelijällä on oltava varmuus siitä, pystyykö tuotteista saatavan hinnan perusteella pitkäjänteiseen toimintaan tilalla.

Maan kasvukunto, kasvi- ja lajikevalinnat, viljely- ja liikkeenjohdon taidot korostuvat tiukassa tilanteessa. Varsinkin viljelyn pohjoisilla leveysasteilla tulee silti usein vastaan tilanne, ettei sadontuottokyky riitä taloudellisen tuloksen edellyttämiin satomääriin. Ohrasta ei saada kuuden tonnin keskisatoa vaikka kaikki tuotannontekijät optimoidaan parhaan mukaan.

Näissä tilanteissa ohran viljely on suosiolla jätettävä muille ja katse on käännettävä tilalla mahdollisiin muihin kasvilajeihin. Toiminnan uudelleen linjaamisesta löytyy hyviä tilakohtaisia esimerkkejä. Yhteistyö kasvavien karjatilojen kanssa on pääsääntöisesti molempia osapuolia hyödyttävä tekijä. Puhdaskauran kysynnän kasvu näyttää jatkuvan, kuminan ostajat hakevat uusia tuottajia ja marjojen lähituotanto kiinnostaa kuluttajia vuodesta toiseen. Lähivihanneksia ei sisämaassa löydy mistään. Tuleeko hampusta uusi kasvi viljelyvalikoimaan?

Tilan oma toiminta, toimintaympäristö ja markkinat on tiukassa tilanteessa otettava tuvan pöydälle tarkasteluun. Itselle rehellisesti tehty tarkastelu auttaa havainnollistamaan oman tilanteen ja ympäristön tarjoamat mahdollisuudet. Tässä työssä on tilakohtainen kustannuslaskenta ensiarvoisen hyödyllinen apuväline.

Hannu Laitinen
palvelupäällikkö, yritys- ja tilipalveluasiakkaat
ProAgria Keski-Suomi